

Hadimec ist ein moderner E²MS-Dienstleister und Full-Service-Provider für die Entwicklung und Herstellung von elektronischen Baugruppen, Geräten und Systemen. Als international tätiges Unternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz, erstrecken sich unsere Dienstleistungen von der Entwicklung und Industrialisierung über die Fertigung von Prototypen hin zur Serienfertigung bis zum Ersatzteilmanagement. Wir verstehen uns als Partner, der seine Kunden entlang des gesamten Produktlebenszyklus kompetent betreut. Unsere Kernkompetenz liegt in den Bereichen Leiterplattenbestückung, Kabelkonfektion, Stecker Assembling und Baugruppenmontage.

Wir sind fest etabliert als leistungsstarker, qualitätsorientierter Lieferant in Zukunftsbranchen wie Energieversorgung, Mess- und Regeltechnik, Medizintechnik und anderer hochwertiger System-elektronik. Unsere Unternehmensziele basieren auf Kundenzufriedenheit und wirtschaftlichem Erfolg. Eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität, modernste Maschinen, eine gute Infrastruktur und motivierte Mitarbeiter sind die Basis für unser Handeln. Zur Verstärkung der Leistungsfähigkeit unserer Verkaufsorganisation suchen wir eine/n Mitarbeiter/in

Verkaufsprofi Aussendienst E2MS / Technischer Verkauf / Marketing

Als Verkaufsprofi im Aussendienst sind Sie massgebend für den Erfolg unseres Business Development verantwortlich. Ihre langjährige und gute Vernetzung im Elektronik Markt in der DACH Region stellt sicher, dass die strategischen Wachstumsziele erfolgreich und nachhaltig umgesetzt werden können.

Mit Ihrem Flair zu Marketing – Themen unterstützen Sie die Hadimec zusätzlich in Ihrem Auftritt, der Kommunikation nach Aussen sowie bei Messeauftritten.

In dieser Funktion arbeiten Sie selbständig und sehr strukturiert an den verschiedenen Aufgaben. Sie bringen dafür ein sehr hohes technisches Verständnis, eine einfache und klare Ausdrucksweise und die nötige Gelassenheit in einem schnelllebigem, dynamischen und innovativen Umfeld mit.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden
- Technische Beratung bei Neuprojekten
- Erstellen von Angeboten
- Ausarbeiten von Verkaufsbudgets
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erkennen von Technologietrends
- Reisepensum: ca. 50%-70% (CH, D, A, IT, F)
- Betreuung und Ausweitung unserer Bestandskunden

Ihr Profil:

- Ausbildung in der Elektronik als Elektroniker, Ingenieur FH, Techniker TS/HF
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Elektronik-Entwicklung, Bauteile-Distribution oder im EMS Produktionssektor sowie mehrjährige Verkaufserfahrung im Bereich Fertigungsdienstleistungen oder Distribution von elektronischen Komponenten
- Erfahrung im Umgang mit Kunden, gutes betriebswirtschaftliches Grundwissen
- Sicherer Umgang mit einem ERP-System und sehr gute Anwenderkenntnisse der Office Anwendungen
- Sehr gute Sprachkenntnisse D/E in Wort und Schrift. Französisch und / oder Italienisch erwünscht
- Selbständige, strukturierte Arbeitsweise, bereichsübergreifendes Denken, belastbar und ausgeglichen
- Ihre Persönlichkeit zeichnet sich durch Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und Kommunikationsfähigkeit aus und Sie sind sprachgewandt in DE und EN, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Sie zeichnen sich ausserdem durch Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke und ausgeprägter Kundenorientierung aus
- Sie begeistern intern und extern Ihre Ansprechpartner durch Professionalität, Zuverlässigkeit und offene Kommunikation
- Aufgaben im Bereich Marketing und Kommunikation machen Ihnen ebenfalls Spass

Wir bieten Ihnen:

- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einem wachsenden Technologie-Unternehmen
- Die Zusammenarbeit mit qualifizierten und motivierten Mitarbeitern
- Ein Umfeld, in dem Sie noch etwas verändern können
- Eine attraktive und leistungsgerechte Entlohnung
- Eine moderne Infrastruktur

Suchen Sie eine neue Herausforderung als strukturierte und selbständiger Verkaufsprofi und erfüllen Sie das oben erwähnte Anforderungsprofil? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir machen Sie darauf aufmerksam, dass wir nur Profile berücksichtigen, welche die oben genannten Anforderungen komplett erfüllen. Profile von Agenturen sind ausdrücklich nicht erwünscht.

HADIMEC AG

Alexandra Strebel
Alte Bruggerstrasse 32
5506 Mägenwil
T +41 62 889 86 71
hr@hadimec.com