

HADIMEC AG PRÄSENTIERT IHREN NEUEN AUFTRITT AN DER SINDEX

Frischer Wind bei Hadimec

Hadimec überraschte die Messebesucher an der Sindex mit einem neuen optischen Auftritt. Das Schweizer E²MS-Unternehmen positioniert sich damit als Fullservice-Provider für elektronische Systeme mit europäischem Footprint.

Das Schweizer E²MS-Unternehmen präsentierte sich an der Sindex in Bern zum ersten Mal im neuen Kleid und erntete dafür von Besuchern viel Lob. Was dabei sofort auffiel, ist der Fokus auf das breite Dienstleistungsspektrum von der Elektronikentwicklung bis zum After-Sales-Service. Hadimec positioniert sich damit als Full-Service-Provider für die Entwicklung und Herstellung elektronischer Geräte und Systeme mit hauseigener Kabelkonfektion und Stecker-Assembly, der seine Kunden entlang des ganzen Produktlebenszyklus lückenlos und fachkompetent unterstützt. Damit möchte das Unternehmen auch bestehenden Kunden aufzeigen, dass sie alles aus einer Hand erhalten und von zusätzlichen Leistungen profitieren können.

Partner fürs (Produkt)leben. Das Lifecycle-Management, das die Hadimec AG in ihrem Leistungskatalog aufführt, gewinnt bei den immer kürzer werdenden Produktlebenszyklen zusehends an Bedeutung. Dank Zugang zu einer interaktiven Datenbank kann die Verfügbarkeit von Bauteilen in Echtzeit verfolgt und auf allfällige Abkündigungen frühzeitig reagiert werden. In diesem Fall wird für obsoletere Bauteile äquivalenter Ersatz ge-

sucht und angeboten. In einer ganzheitlichen Kostenbetrachtung werden ausserdem die Beschaffungskosten bereits in der Entwicklung berücksichtigt und so die Gesamtkosten minimiert. Dank konsequenter Anwendung dieses Total-Cost-of-Ownership-Ansatzes und einem hohen Wirkungsgrad in der Produktion kann sich Hadimec weiterhin am Produktionsstandort Schweiz im globalen Wettbewerb behaupten. An der Messe zeigte das Schweizer Unternehmen aber auch seine Präsenz in Europa auf, um im Markt als Gruppe mit europäischem Footprint wahrgenommen zu werden.

Synergien stärker nutzen. Der neue Auftritt ist in enger Zusammenarbeit mit der Berliner Tochtergesellschaft erarbeitet worden und hatte zum Ziel, dieses stärker einzubinden und Synergieeffekte zu nutzen. Die beiden Unternehmen haben neu ein einheitliches Auftreten und komplementieren ihr Leistungsangebot gegenseitig. So sitzt beispielsweise das Entwicklungsteam grösstenteils in Berlin, während die Kabelkonfektion sowie das Stecker-Assembly in Mägenwil (CH) stattfinden. Das Schweizer Unternehmen profitiert vom europäischen Standbein, das noch durch einen dritten Pro-

duktionsstandort in Rumänien ergänzt wird. Hadimec kann so gezielt auch auf logistisch anspruchsvolle Kundenwünsche reagieren und in der Beschaffung für den Kunden den bestmöglichen Preis einfordern.

Erfolgreiche Verbindung. Der langjährige Partner für Steckverbindungen, ITT-Cannon, hat die Hadimec an die Sindex begleitet und die interessierten Kunden kompetent beraten. Der Fokus lag hier auf Anwendungen in der Industrie und Automation sowie Transportation. Hadimec assembliert und vertreibt seit über 30 Jahren Stecker von ITT Cannon.

Die Botschaft von Hadimec an die Besucher lautete also: «Bei uns werden Sie rundum versorgt.» Getreu diesem Motto bekamen die Standbesucher Cappuccino offeriert – perfekt zubereitet von einer Kaffeemaschine eines Schweizer Herstellers im Premiumsegment, welcher ebenfalls auf die Elektronik von Hadimec setzt. ■

INFOS

Hadimec AG
CH-5506 Mägenwil
Tel. +41 62 889 86 00
info@hadimec.com
www.hadimec.com



Christian Villiger (CEO), Fabienne Vukotic (Executive Assistant) und Jacques Sutter, (Head of Business Development und Marketing, links) hiessen die Besucher am Messestand im neuen Look willkommen. Bild: Krüger